



## Ar NVA atbalstu piepilda ieceri izveidot savu ideālo uzņēmumu

Publicēts: 05.03.2021.

Ojārs Rutkis, ar NVA atbalstu komercdarbības uzsākšanai, izveidojis autotransporta remonta darbnīcu BRO Auto Tukumā. Teju 30 gadus vecais Ojārs sevi raksturo kā jaunu, entuziastisku cilvēku, kuru ļoti aizrauj automašīnas. Viņš 2011.gadā beidzis Rīgas Tehniskās koledžas Autotransporta nodaļu un iepriekš strādājis dažādos autoremonta uzņēmumos, iemēģinājis roku arī drifta un rallija automašīnu būvē, pārbūvējis arī smagās automašīnas. Esot strādājis arī Zviedrijā un Anglijā, taču, kā pats teic, visi ceļi veduši atpakaļ uz Latviju, uz dzimto Tukuma pusi (Ojārs pats esot uzaudzis laukos Jaunpils tuvumā). Par uzņēmuma veidošanu sapņojis sen, viņš teic: "Līdzekļi, kas jāiegulda, mani atturēja no sava uzņēmuma izveides. Uz šo soli mani pamudināja klienti, kuri jau iepriekš mani zināja un seko jau no pirmajām dienām, kopš esmu kļuvis par pilntiesīgu automehāniķi un, protams, ģimene. Ir grūti pie kāda strādāt algotu darbu, ja zini un tiecies pēc sava ideālā uzņēmuma, sava sapņa. Vairākus mēnešus biju bezdarbnieka statusā. Caur NVA projektu radās iespēja kursu veidā iegūt papildu izglītību, mācīties kā veidot uzņēmumu un ar NVA projekta starpniecību un palīdzību arī realizēt sapni - sava uzņēmuma izveidi. Pēc NVA piedāvājuma ilgi nebija jādomā - darīšu visu, lai realizētu savu sapni un beidzot kļūtu sev priekšnieks."

Jaunais uzņēmējs uzskata, ka Tukumā nevienam autoservisam klientu netrūks, taču viņa uzņēmumu atšķirīgu dara komunikācija ar klientu, darba kvalitāte un ētika, pieredze dažādās jomās, kā arī iespēja automašīnu diagnosticēt ar auto-diagnostikas iekārtu un veikt tūlītēju elektorbojājumu remontu. Klientu loks izveidojies jau pirmajos darbības mēnešos un turpina augt. Ojārs stāsta: "Cilvēki atgriežas un iesaka uzņēmumu saviem draugiem vai radiem, jo apmierina saziņas veids, darbu veikšanas ātrums un kvalitāte, iespēja izvēlēties sev vēlamu detaļu un citas lietas, kas mūsdienās cilvēkam ir svarīgas. Ne vienmēr cena nosaka kvalitāti, ne velti klienti brauc arī no tālākām pilsētām, tādām kā Talsi, Kandava, Kuldīga, Rīga un ir pāris klienti, kas ikdienā savus spēkratus pārvieto aiz Latvijas robežām."

"NVA atbalsts sākās jau pirmajās dienās, kad mani uzrunāja ar iespēju pieteikties šim atbalstam. Pirmais solis bija iegūt papildus izglītību, kuras laikā iegūsti vērtīgus padomus, kā realizēt savu uzņēmumu, kā savu produktu piedāvāt tirgū, kā būt labākajam starp labākajiem. Nākamais solis bija biznesa plāna veidošana sadarbībā ar nozīmēto konsultantu. Pēc tam jau plānu iesniegšana un vērtēšana, kurā nosaka vai tavš uzņēmums būs dzīvotspējīgs un veiksmīgs. Pēc vērtēšanas seko lēmuma paziņošana - manā gadījumā pozitīva atbilde - saņemšu NVA atbalstu sava uzņēmuma veidošanai gan materiālā ziņā, gan konsultāciju jomā," novērtē Ojārs.

Par grūtāko uzsākot biznesu, uzņēmējs uzskata veiksmīga biznesa plāna izstrādi: "Tas prasīja ne mazums laika un darba. Turklāt tas viss notika pirmā COVID-19 viļņa laikā, kad nebija iespēja tikt klātienē ar konsultantu, nebija iespēja veidot pilnvērtīgu tāmi. Biznesa plāna idejā tika iekļauti daudzi riski, kas nenāk par labu plāna apstiprināšanai, bet mana veiksmīgā komanda bija - konsultants, kas palīdzēja ar idejām un deva vērtīgus padomus, kā arī ģimene, kas atbalstīja un palīdzēja darbu noformēt." Biznesu uzsākot, radušās dažādas ķibeles - izrādījies, ka noskatītajā vietā nebūs iespējams izveidot uzņēmumu, pandēmijas dēļ daudzi pasūtītāji nespēja izpildīt solīto, kas sarežģījis darbus, tomēr tagad problēmas jau izdevies veiksmīgi atrisināt un uzņēmums darbojas pilnvērtīgi.

Savukārt lielu priekšrocību devusi iepriekšējā pieredze - strādājot šajā jomā teju 10 gadus, Ojāram ir izveidojies savs uzticamu klientu loks. "Tie tikai gaidīja, kad būšu nobāzējies vienā vietā, pēc tam jau jauni klienti rodas no atsauksmēm un ieteikumiem," tā Ojārs, "Tā kā varu teikt, ka viena no zelta atslēgām klientu jautājumā ir komunikācija un tās saglabāšana ar jebkuru klientu un viņu vēlmju izziņāšana."

Tos, kas vēl tikai apsver iespēju sākt uzņēmējdarbību ar NVA atbalstu, Ojārs iedrošina: "Ja tavš sapnis ir būt patstāvīgam, pārdot savu produkciju, ražot vai labot ražoto, bet finansiāli nevari to atļauties, šeit ir iespēja būt patstāvīgam, izveidot kaut ko savu un

riskēt tikai ar savu ieguldīto darbu, tas ir tā vērts un pirmo soli vienmēr ir vērts spert.”





<https://www.nva.gov.lv/lv/ar-nva-atbalstu-piepilda-ieceri-izveidot-savu-idealo-uznemumu>